



EM Group, gevestigd te Sint-Niklaas, is reeds jarenlang één van de marktleiders in de nichemarkten toegangscontrole, camerabewaking, tijdregistratie en personeelsplanning.

Vandaag telt EM Group een 40-tal medewerkers en ruim tweeduizend klanten. Zowel de administratie, sales en marketing, R&D, technische dienst als de softwareontwikkeling en de productie zijn gehuisvest te Sint-Niklaas.

Het klantenbestand zit verspreid over zowat alle sectoren en omvat zowel kleine en middel-grote bedrijven als multinationals.

Wij zoeken dringend een enthousiaste en gedreven

Sales Engineer

(Regio Antwerpen-Brabant-Limburg)

Functieomschrijving:

- Als commercieel talent ben je mee verantwoordelijk voor de groei van onze omzet.
- Naast account management voor het bestaand cliënteel doe je ook aan prospectie.
- Je specialiseert je voortdurend in onze oplossingen voor tijdregistratie, toegangscontrole en CCTV camerabewaking en dit op vlak van hardware, software en IT-infrastructuur.
- Je helpt mee aan presentaties en productvoorstellingen.
- Je werkt mee aan het marketing- en salesplan.

Profiel:

- Je bent commercieel ingesteld en je hebt een neus voor opportuniteiten.
- Je hebt bij voorkeur ervaring in een verkoopfunctie (b2b).
- Je bent beleefd, accuraat en klantgericht.
- Je hebt een gezonde dosis verantwoordelijkheidszin.
- Je hebt uitstekende communicatie skills.
- Je bent 3-talig Nederlands - Frans - Engels.

Wij bieden:

- Een uitdagende job in een toekomstgerichte nichemarkt.
- Een marktconform salarispakket (met firmawagen).
- De mogelijkheid om permanent bij te scholen en te specialiseren.

Interesse ? Zend snel uw CV en sollicitatiebrief naar hr@emgroup.be of naar EM Group, T.a.v. Dhr. Roger van Hees, Entrepotstraat 33, 9100 Sint-Niklaas.